

## 12. Meerwaarde creëren met een strategisch handelsbeleid

### Wat is de uitdaging?

Internationale handel is in de voedingsindustrie een voorwaarde om in België toegevoegde waarde te blijven creëren. Onze export zorgt voor de helft van de omzet én van de meer dan 100.000 jobs in onze sector. Bovendien is ze goed voor een tiende van de totale uitvoer uit België (exclusief energie). Zoals de oorlog in Oekraïne aantoont, is ook de gegarandeerde import van kritische grondstoffen uit diverse landen cruciaal.

De meeste voedingswaren worden intracommunautair verhandeld. De laatste jaren namen Europese lidstaten echter protectionistische maatregelen die het gelijke speelveld op de Europese eengemaakte markt verstoren.

De verre export kent de grootste groei, met een verdubbeling op tien jaar tijd. Hier bieden Europese handelsakkoorden opportuniteiten en juridische zekerheid. Wanneer een grotere markttoegang voor Europese voeding en dranken prioritair is in een akkoord, zoals met Japan, creëert dit immers economische groei en jobs in onze sector. Ook onze uitvoer naar Australië, dat de voorbije jaren uitgroeide tot onze vijfde grootste verre exportbestemming, zal gestimuleerd worden met een handelsakkoord. De EU heeft echter moeite om akkoorden te sluiten en goedgekeurde akkoorden worden moeilijk geratificeerd. België draagt bij aan deze crisis van het EU-handelsbeleid. Maar liefst acht handelsakkoorden liggen te wachten op ratificatie door verschillende parlementen.

## Wat vragen we van beleid-smakers tijdens de volgende legislatuur?

### Competitiviteit

- Voor de extracommunautaire handel vragen we om goedgekeurde akkoorden, zoals deze met Canada en Australië (2024), zo snel mogelijk te ratificeren.
- Ook vragen we om de Europese Commissie het vertrouwen te geven om nieuwe EU-only handelsakkoorden te sluiten met strategische partners, en om materies, die gemeenschappelijke bevoegdheid zijn, apart te onderhandelen.

### Partnerschap overheid-industrie

- Zorg bij de Belgische standpuntbepaling voor toekomstige handelsakkoorden voor een tijdige en grondige consultatie van de voedingsindustrie, zodat haar offensieve en defensieve belangen helder vervat zitten in het standpunt.

## Wat doen we als voedingsindustrie zelf?

Fevia geeft input voor de Belgische standpuntbepaling voor nieuwe akkoorden aan de FOD Economie. Afstemming en opvolging gebeurt ook in de Taskforce Export Agrifood, die Fevia samen met het FAVV oprichtte na het Russische embargo op EU-voeding in 2014. Fevia wijst haar leden de weg rond internationaal ondernemen via een online wegwijzer en organiseert hierrond opleidingen.

Zowel rond handelsbeleid als de Brexit maakt Fevia haar standpunten bekend aan de Europese instellingen via haar Europese koepel FoodDrinkEurope.

## Wat vragen we van beleid-smakers, per bevoegdheidsniveau ?

Vlaanderen	Wallonië	Brussel	Federaal	Europees
			Vraag de Europese Commissie om nationale protectionistische maatregelen te verbieden die het level-playing field binnen de eengemaakte markt verstoren (zoals de Franse 'country of origin labeling').	
			Pleit ervoor om toekomstige handelsakkoorden te beperken tot markttoegang, zodat ze onder de exclusieve bevoegdheid van de EU vallen, zoals de akkoorden met Japan en Australië. Pleit voor aparte samenwerkingsovereenkomsten rond aspecten die een gemengde bevoegdheid zijn, zoals investeringen.	
			Vraag de EU om een objectief scorebord te ontwikkelen rond de cumulatieve impact van handelsakkoorden op met name de sectoren van de primaire verwerking in België. Laat de EU de voorziene vrijwaringsclausules activeren in het geval de markt ontwricht wordt.	
	Ratificeer afgesloten EU-handelsakkoorden, met name met Canada.		Stem in met de ondertekening van het handelsakkoord met Australië (2024).	

			Zorg bij de Belgische standpuntbepaling voor toekomstige handelsakkoorden voor een tijdige en grondige consultatie van de voedingsindustrie, zodat haar offensieve en defensieve belangen helder vervat zitten in het standpunt.	
		Geef Douane de opdracht om bedrijven te leren hoe het Britse Single Trade Window voor douane en gezondheidsaangiften te gebruiken vanaf 31/10/2024.		

## Contactpersonen



Tine Vandervelden  
International Business Director  
+32 478 26 74 72  
tvdv@fevia.be